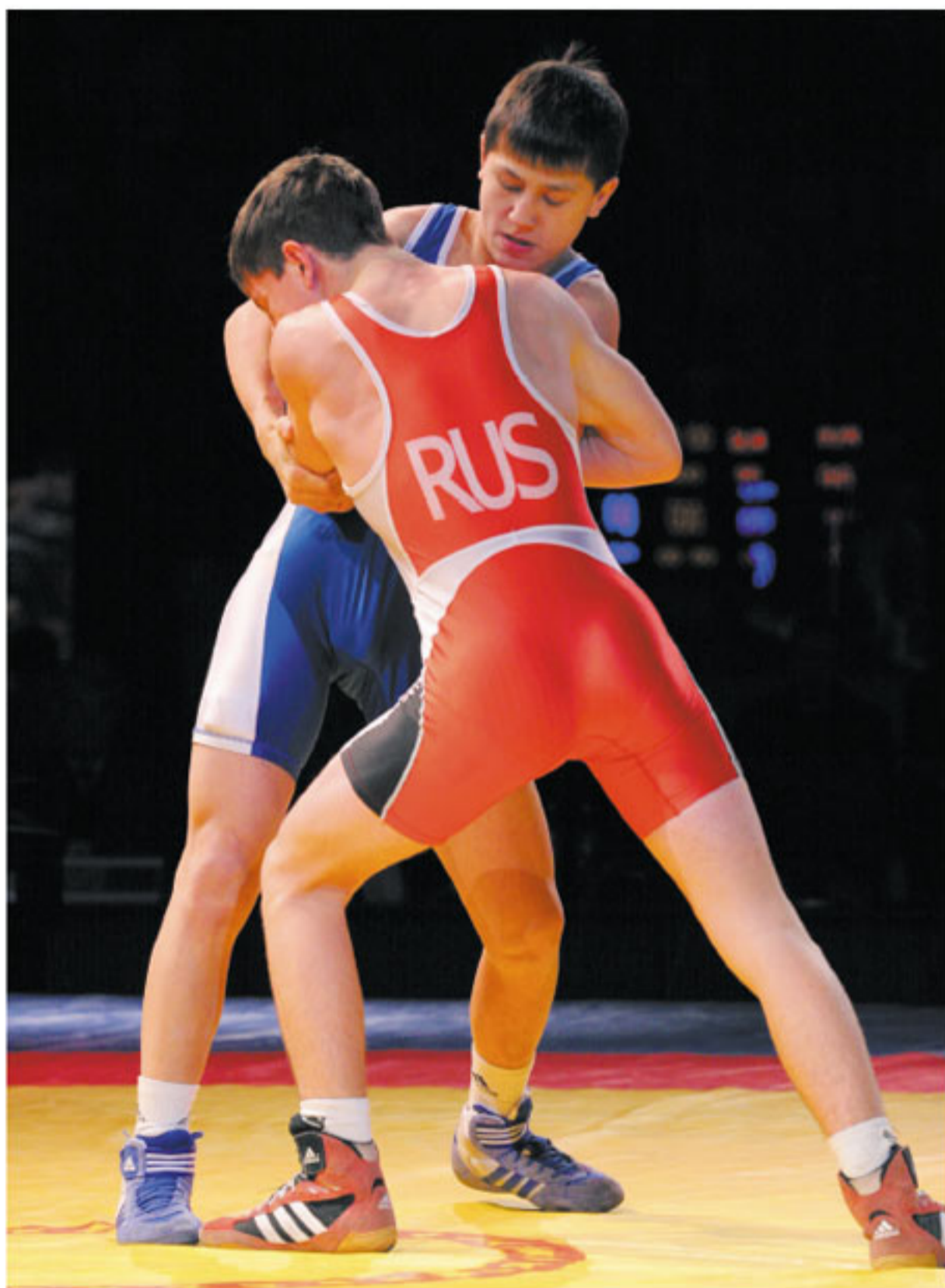




Ежемесячное информационное издание бизнес-группы «NORDАЗИЯ»



«СТИФ» РАСТИТ ЧЕМПИОНОВ

Шестнадцатилетний борец Роман Власов уверенными шагами движется к олимпийскому золоту. Многократный победитель областных турниров, двукратный чемпион страны, новоиспеченный золотой призер чемпионата Европы добавил в свою коллекцию еще одну весомую награду: в октябре он выиграл в XV международном турнире по греко-римской борьбе на

призы Героя России, трехкратного олимпийского чемпиона Александра Карелина.

Страховая фирма «СТИФ» поддержала стремления молодого спортсмена и вручила ему специальный приз – годовую стипендию в размере 36 000 руб. Своими мечтами и трудностями Роман поделился с нашим корреспондентом (с. 6).

ИНВЕСТИРУЕМ В БУДУЩЕЕ

ЧИТАЙТЕ В НОМЕРЕ:

2 **Визит в Мьянму**

• • •

3 **Участвуем
в национальных проектах**

• • •

4 **Как защитить
свой бизнес**

• • •

6 **Найти себя
в страховании**

• • •

7 **«Лизинговая сделка –
границы выгодного
сотрудничества»**

• • •

8 **Семинары
в Москве и Куйбышеве**

• • •

9 **Финансовый менеджмент
в Калифорнии**

Ночь в стиле кабаре!

*Впереди – самый массовый
в Новосибирске Новогодний вечер!*

Приглашаем вас на новогоднюю ночь в кабаре «Сияющий мир!» Почти 700 приглашенных, около 100 официантов, свыше десятка творческих коллективов и групп развлекают и обслуживают бал. Костюмы приветствуются! Очень надеемся видеть на всех знаки корпоративных отличий!

(подробности на с. 11)

ВИЗИТ В МЬЯНМУ

В рамках укрепления политических и экономических связей в начале ноября Союз Мьянму (Бирму) посетила российская делегация: представители Совета Федерации, Государственной Думы и деловых кругов. Бизнес-группу «NORDАЗИЯ» представляли председатель Совета бизнес-группы Д. В. Андреев и член Совета директоров БГ А. В. Петров.

Дмитрий Валериевич Андреев комментирует итоги визита:

– Решение руководства нашей страны Мьянмы о расширении сотрудничества переходит в практическую плоскость, поэтому в делегацию были приглашены представители российского бизнеса. Встречаясь с министрами финансов, экономического развития, природных ресурсов, инвестиционного агентства, ответственного за привлечение в страну внешних инвестиций, руководителями других структур, мы видели повсеместно большое стремление к налаживанию взаимовыгодного сотрудничества с Россией.

Проблемы экономики Мьянмы во многом связаны с неэффективной финансовой системой. Банков мало, качественно работают только сингапурские, через которые ведутся основные расчеты. Нужно создавать национальные платежные системы, развивать связи с банками других стран. В Минфине и Центробанке обсуждалась идея создания Российско-бирманского банка, с участием в его капитале с российской стороны БГ «NORDАЗИЯ».



Расширение многопланового сотрудничества с Мьянмой является одним из значимых направлений российской внешней политики в Юго-Восточной Азии. Среди обсуждавшихся тем – привлечение российских инвестиций в добывающую промышленность, образовательные программы, развитие туризма, культурных связей. В свою очередь, в России востребованы такие товары традиционного мьянманского экспорта, как рис, фрукты, морепродукты, швейные изделия, драгоценные камни.

Практическим итогом переговоров стала договоренность об открытии в столице Янгоне представительства бизнес-группы «NORDАЗИЯ».

НАШИ ЮБИЛЕИ

3 декабря исполняется 10 лет со дня образования одного из старейших предприятий бизнес-группы – ООО «Муниципальный вексельный дом». Целью его создания являлось оказание услуг промышленным предприятиям, в большинстве своем относящимся к ВПК, которые в условиях кризиса неплательщиков, отсутствия госзаказа и непомерной налоговой нагрузки оказались на грани финансового краха. Разработанные специалистами МВД варианты расчетов, в том числе с использованием ценных бумаг, позволили преодолевать трудности тех лет.



С того времени многое изменилось. Снижается налоговая нагрузка на предприятия, появилась возможность реструктуризации задолженностей в бюджет, своевременной стала оплата за выполненный госзаказ. Это снизило потребность в нетрадиционных расчетах между хозяйствующими субъектами.

Сегодня МВД, не являясь публичной компанией, по-прежнему выполняет важную функцию в финансовом обороте бизнес-группы «NORDАЗИЯ», помогая другим предприятиям нормально развиваться.

ГОДОВЩИНА ЗАО «НОРДАЗИЯ»

28 ноября исполняется год с момента ребрендинга управляющей компании бизнес-группы – ЗАО «НОРДАЗИЯ».

Исторически она выступила приемником ЗАО «Акции. Инвестиции. Консалтинг», компании, которая была создана на пять лет раньше и стала выполнять функции управляющей компании для формирующейся бизнес-группы. Уже тогда «АИК» выполняла функции анализа бюджетов компаний,

контроля за их выполнением, правового консалтинга.

Рождение этой «дочки» способствовало организационному и правовому оформлению бизнес-группы «NORDАЗИЯ» в целом как нового бизнес-объединения. Перед организационным оформлением бизнес-группы произошел ребрендинг, перерегистрация компании в ЗАО «НОРДАЗИЯ», которая задумана как центр стратегических разработок, финансового, юридического и маркетингового консалтинга, где ведется анализ деятельности участников, изучение новых потребностей общества и формирование услуг и инвестиционных проектов, отвечающих потребностям нового времени.

В уходящем году бизнес-группа завершила свое организационное и правовое оформление. Директора всех компаний подписали основополагающий документ – Соглашение о партнерстве, одобрили миссию, этические стандарты, правила коммуникации членов бизнес-группы. Созданы сайт www.nordazia.ru, корпоративная газета, проведена Спартакиада, готовится единый корпоративный праздник – Новый год.

Бизнес-группа заявила о себе на многих внешних мероприятиях: на Байкальском Экономическом Форуме, на региональных и общероссийских конференциях и семинарах, во властных структурах страны. Крепнут контакты «NORDАЗИИ» с Межрегиональной ассоциацией «Сибирское соглашение», Торгово-промышленной палатой, АСДГ и МАГ.

Создано Московское представительство бизнес-группы, которое начало работу по налаживанию контактов с общероссийскими экономическими, политическими и общественными институтами. Поздравляя управляющую компанию бизнес-группы «NORDАЗИЯ», мы надеемся, что следующий год будет для нее еще более насыщенным событиями как в рамках работы с членами бизнес-группы, так и во внешней среде. Желаем всем удачи и процветания!

«ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ» ДМИТРИЯ АНДРЕЕВА

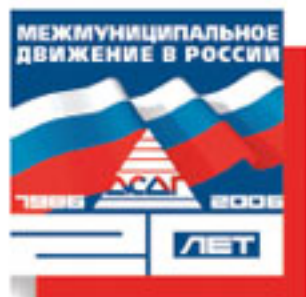
- Очередной год развития бизнес-группы: можно ли подвести итоги?
- Какие цели стоят перед бизнес-группой в новом году?
- Что может получить каждый сотрудник от участия в партнерских проектах бизнес-группы?

И многое другое, о чем вы хотите спросить председателя Совета бизнес-группы!

С момента выхода газеты по 8 декабря председатель Совета бизнес-группы «NORDАЗИЯ» Дмитрий Валериевич Андреев принимает ваши вопросы по электронной почте napr@telefun.ru.

Ответы на вопросы вы сможете найти на страницах декабрьского выпуска нашей газеты. Ждем ваших писем!

20 ЛЕТ АСДГ



10 и 11 ноября в Новосибирске проходил Всероссийский межмуниципальный форум, посвященный 20-летию Ассоциации

Сибирских и Дальневосточных городов. В нем приняли участие руководители органов государственной и муниципальной власти краев и областей, депутаты Госдумы и члены Совета Федерации РФ, представители Совета Европы и ООН.

Ассоциация Сибирских и Дальневосточных городов играет существенную роль в становлении и развитии местного самоуправления в России. Объединенными усилиями местная власть может решить многие общие проблемы. Обмен опытом позволяет городам не повторять чужих ошибок,

правильно выстраивать отношения на федеральном уровне и сотрудничать с общественностью. Программа форума не столько юбилейная, сколько деловая. «Коллективный поиск в решении задач – это главная особенность нашей ассоциации», – сказал в своем выступлении нынешний президент АСДГ мэр Новосибирска Владимир Городецкий. Именно такому поиску и посвятили два дня работы участники форума. Они обсудили опыт межмуниципального и международного сотрудничества городов: возможности и потребности.

Компании бизнес-группы «NORD-АЗИЯ» тесно сотрудничают с АСДГ по ряду проектов. В рамках Форума председатель Совета бизнес-группы Д. В. Андреев принял делегацию вице-мэров ряда сибирских городов. На встрече обсуждались проблемы и перспективы функционирования иму-

щественного и земельного комплексов, вопросы разграничения властных полномочий между органами государственного и местного самоуправления, связанные с предоставлением земельных участков под новое строительство.

При обсуждении хода реформирования жилищно-коммунального комплекса страны Дмитрий Валериевич рассказал об опыте Новосибирска в расселении ветхого жилья на примере Тихвинского квартала, и услугах ЗАО «АРКО-аудит» в сфере расчета тарифов ЖКХ.

А Генеральный директор Новосибирского Муниципального банка Владимир Женов награжден почетной грамотой Ассоциации Сибирских и Дальневосточных городов «За большой личный вклад в становление и развитие секционной структуры Ассоциации и в связи с 20-летием АСДГ».

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ

Здравоохранение

Национальный проект «Здравоохранение» реализуется в Новосибирске через банковские и лизинговые схемы. Так, ЗАО «Первая лизинговая компания» и Новосибирский Муниципальный банк обеспечили финансовую поддержку при поставке нового медоборудования на сумму 10 млн. руб. в отделение лучевой терапии Новосибирской городской клинической больницы.



А в ноябре в нашем городе введена подстанция скорой медицинской помощи в Дзержинском районе г. Новосибирска. Возведение объекта одной из важнейших медицинских служб города велось с использованием современных строительных технологий и обошлось области в 94 млн. руб., 30 млн. руб. из этой суммы прокредитовал Новосибирский Муниципальный банк.

Подстанция будет обслуживать не только жителей Дзержинского района, но и горожан, проживающих на жилмассиве «Восточный» в Октябрьском районе, а также жителей Новосибирского сельского района. 130 тысяч новосибирцев и около 10 тысяч сельчан смогут теперь воспользоваться услугами нового подразделения, которое значительно разгрузит работу городской неотложки.

«Ввод в эксплуатацию современной подстанции, оснащенной по мировым стандартам, внесет заметный вклад в развитие всей системы здравоохранения областного центра», – подчеркнул на церемонии открытия губернатор Новосибирской области Виктор Толоконский.

Телеграмма поддержки и поздравлений

Управляющий Новосибирской епархией Русской Православной Церкви архиепископ Новосибирский и Бердский Тихон прислал телеграмму в адрес Генерального директора Новосибирского Муниципального банка Владимира Женова, поздравив его с достижениями в профессиональной сфере и неустанных трудах на благо города Новосибирска.

ТЕЛЕГРАММА
 НОВОСИБИРСК 13.11.2015 09:31:00
 ГОРОД НОВОСИБИРСК 01 ДЕРЖИНСКОЕ 14 ГЕНЕРАЛЬНОМУ ДИРЕКТОРУ ЗАО НОВОСИБИРСКИЙ МУНИЦИПАЛЬНЫЙ БАНК ВЛАДИМИРУ ЖЕНОВУ
 МОГОВАЯ НАТАЛЬЯ ВЛАДИМИРОВНА ОТ ИМЕНИ НОВОСИБИРСКОЙ ЕПАРХИИ РУССКОЙ ПРАВОСЛАВНОЙ ЦЕРКВИ СПАСИБО ПОЗДРАВЛЯЮ ЗА СПЕЦИАЛЬНУЮ ПОДДЕРЖКУ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА ПОСТАВКИ МЕДИЦИНСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ В ОТДЕЛЕНИЕ ЛУЧЕВОЙ ТЕРАПИИ ГОРОДСКОЙ КЛИНИЧЕСКОЙ БОЛЬНИЦЫ В РАЙОНЕ ДЗЕРЖИНСКОГО РАЙОНА Г. НОВОСИБИРСКА. ПОДДЕРЖКА С ВОУНЧЕЖИ ДИРЕКТОРА АРХИЕПИСКОПА ТИХОНА БЕРДСКОГО И ЕПИСКОПА ВЛАДИМИРА ЖЕНОВА НА ВЕЛИКОМ ШАГЕ ЗАВЕЩАНИЯ И ПОМОЩИ ВОЗВЕЛ В РАЙОНЕ ДЗЕРЖИНСКОГО РАЙОНА Г. НОВОСИБИРСКА С УВАЖЕНИЕМ ПОЗДРАВЛЯЮ НОВОСИБИРСКИЙ МУНИЦИПАЛЬНЫЙ БАНК И ЕГО ДИРЕКТОРА ВЛАДИМИРА ЖЕНОВА
 ТИХОН 13.11.2015 09:31

Доступное жилье

Программы, целью которых является обеспечение жильем граждан России, всегда находятся на пике актуальности. Поэтому не удивительно, что национальный проект «Доступное и комфортное жилье – гражданам России» вызывает огромный интерес со стороны представителей власти, бизнеса и населения. Подтверждением этому служит множество посвященных реализации этой программы мероприятий, проведенных в ноябре на всех государственных уровнях. Активное участие в обсуждении промежуточных итогов и освещении проблем проекта принимает компания СИБСЕРВИС-СТРОЙРЕКОНСТРУКЦИЯ.

В Новосибирской области

Исполнительная власть.

На пресс-конференции, состоявшейся на площадке «Интерфакс-Сибирь» 8 ноября, вице-губернатор Новосибирской области Владимир Анисимов и начальник департамента строительства и архитектуры мэрии Новосибирска Сергей Боярский отчитались о ходе реализации нацпроекта «Доступное и комфортное жилье» в нашей области. Они привели в пример деятельность ЗАО СИБСЕРВИС-СТРОЙРЕКОНСТРУКЦИЯ как одного из трех победителей конкурса Госстроя в НСО (на распределение государственных гарантий по заимствованиям, осуществляемым субъектами Российской Федерации и (продолжение см. на с. 9)

КАК ЗАЩИТИТЬ СВОЙ БИЗНЕС

Более 50-ти партнеров и клиентов Новосибирского Муниципального банка стали участниками Круглого стола «Защити свой бизнес», организованного в рамках Клуба клиентов Банка и посвященного актуальным для представителей делового сообщества страны и региона вопросам противодействия легализации преступных доходов.

Участие в обсуждении темы взаимодействия кредитной организации и клиента в условиях жесткого контроля надзорного органа за соблюдением требований законодательства приняли также руководители ряда подразделений Муниципального банка.



В приветственном обращении к участникам мероприятия Генеральный директор Банка Владимир Женов подчеркнул неоднозначность и сложность ситуации, в которой оказались кредитные организации в результате применения государством несовершенных мер борьбы с отмыванием преступных доходов. Владимир Гаврилович выразил надежду на то, что повышение Банком уровня требований, связанных с идентификацией заемщика, не повлияет на плодотворное сотрудничество Банка с действующими партнерами и клиентами, которое и в дальнейшем будет развиваться успешно и взаимовыгодно.

О принимаемых Банком мерах по противодействию выводу крупных сумм денежных средств из легального оборота в «теневую» экономику рассказали гостям заместитель начальника Управления корпоративного бизнеса Дмитрий Березовский и начальник Отдела денежного обращения Юлия Мартова. С комментариями к Федеральному закону «О противодействии легализации доходов, полученных преступным путем и финансированию терроризма», а также к Меморандуму Комитета Ассоциации российских банков по вопросам противодействия использованию кредитных организаций в целях легализации преступных доходов выступил начальник Отдела по финансовому мониторингу Константин Куприянов.

Одной из главных стала тема, нашедшая отражение в докладе начальника Отдела экономической защиты Сергея Чайки «Кредитная история клиента и конфиденциальность полученной банком информации». Сергей Иванович отметил, что реализация Банком политики «Знай своего клиента» обусловлена как жесткими требованиями Центробанка, так и желанием самого Банка работать с честными и надежными клиентами, помогать им наращивать свой бизнес и поддерживать позитивную репутацию. «Прозрачность отношений Банк-клиент, – прокомментировал Сергей Чайка, – это залог стабильности бизнеса обеих сторон. В сложившейся ситуации Банк не вправе превратить лояльность в главный принцип мониторинга сделок, идентификации клиента, однако специалисты Муниципального банка всегда готовы пойти навстречу клиенту, разъяснив нюансы тех или иных требований». Несмотря на собственную жесткую подконтрольность ЦБ, Банк старается использовать в общении с клиентами выражение «просим», а не «требуем».



Возможность познакомиться участников встречи с полезной информацией, по традиции, была предоставлена клиентам Банка. С докладом «Обеспечение сдачи отчетности в налоговые и пенсионные органы в электронном виде по каналам связи» выступили представители ЗАО «Центр информационной безопасности».

Предоставив содержательные ответы на вопросы участников мероприятия, специалисты Муниципального банка сумели донести до клиентов главные, не зависящие от ситуации, принципы взаимодействия с партнерами и клиентами: индивидуальный подход, профессионализм, ответственность. Именно благодаря следованию этим принципам, Банк продолжает свое стабильное развитие. Итоги его работы за 9 месяцев 2006 г. показали рост основных показателей в 1,5 раза. По словам Владимира Женова, в перспективе Банк ставит задачу их удвоения.

ВПЕЧАТЛЕНИЯ

Ольга БАРУДКИНА, финансовый директор ООО «Нео-строй»:

– Я впервые посетила круглый стол, организованный Новосибирским Муниципальным банком. Рада, что пришла, так как теперь мне стала понятна политика Банка, я узнала о тенденциях во взаимоотношениях НМБ и государственных органов. Помимо этого почерпнула много интересной информации о том, как защитить свой бизнес. Я не юрист и не бухгалтер, которым знакомы все тонкости обсуждаемых сегодня тем. Такой ликбез необходим и руководителю. Я вряд ли буду использовать эти знания, но для так называемого общего развития они мне пригодятся. Подобные мероприятия можно только приветствовать. Хочу поблагодарить Банк за «прозрачность» для своих партнеров, я с удовольствием буду и дальше работать с вами!

Олег ВАСИЛЬЕВ, директор Новосибирского филиала ОАО «ИНКАССТРАХ»:

– Я был практически на всех семинарах Муниципального банка, клиентом которого наша компания является с 2005 г. Нам нравится работать с НМБ, потому что с ним проще решать вопросы, ведь его руководство лучше понимает наши проблемы. И как сказал начальник отдела экономической защиты ОАО НМБ Сергей Чайка: «Вы все для нас дороги и любимы». Соответственно, такой подход к каждому.

Что касается сегодняшней темы «Защити свой бизнес», то благодаря докладчикам, которые очень грамотно рассказали про контроль за движением денежной наличности клиентов, у меня не осталось ни одного вопроса по этой проблеме. С нетерпением жду следующих круглых столов.

ФАКТ

Решением от 9 октября 2006 г. Федеральная служба по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам выдала свидетельство на товарный знак (знак обслуживания) бизнес-группе «NORDАЗИЯ». Данный документ защищает наши права на товарный знак при использовании его в рекламной, сувенирной и имиджевой продукции.



КОРПОРАТИВНАЯ ЖИЗНЬ

Новые цели для победителей

Новосибирский Муниципальный банк провел выездной корпоративный семинар по разработке стратегии развития Банка на 2007 г. «Стратегия и психология команды-победителя». Участие в нем приняли более 20 руководителей подразделений, представляющих основные направления деятельности НМБ, а также члены Совета директоров Банка Андрей Петров и Виктор Осин.



Семинар прошел под руководством бизнес-тренера холдинга «Люди дела» Валерия Травкова. Встреча руководителей структурных подразделений Банка в неформальной обстановке и в условиях моделируемых бизнес-ситуаций предоставила

возможность в ходе живого общения обсудить возможности, риски и перспективы развития НМБ, обменяться мнениями, идеями и совместно прийти к конкретным результатам.

Руководители проанализировали тенденции внешнего мира и факторы, способные повлиять на реализацию стратегии. По мнению участников, им удалось проникнуться духом победителей, укрепиться в вере друг в друга, в себя, коллектив, что определяет и профессиональное, и личностное развитие каждого сотрудника.

Отчет об итогах семинара был представлен Совету директоров Банка, который выразил благодарность руководителям подразделений за продуктивную работу, принял за основу разработанные ими стратегические направления и финансовые цели развития и поручил Правлению к середине декабря организовать на этой базе разработку Целевой программы развития и бюджета на 2007 г.

«Успешно проведенный семинар, – говорит начальник Финансового управления Елена ЛИТВИНОВА, – позволил менеджерам совместно выработать цели развития, достойные победителей. Наша совместная деятельность показала, что сильные стороны каждого в команде складываются, и пробивная сила при этом многократно возрастает – это и есть наше главное преимущество, которое ведет к успеху».

Кадровый резерв



Встречи Кадрового резерва – это возможность находить новые перспективные идеи для развития любой компании. В Новосибирском Муниципальном банке они стали традиционными, позволяя участникам вносить актуальные предложения и получать ответы руководства на все интересующие вопросы. На очередной встрече темой обсуждения стали итоги деятельности Банка за 9 месяцев 2006 г. и основные цели развития на 2007 г. Участники встречи пришли к единому мнению о том, что для Банка, обладающего богатым ресурсом роста, особую значимость в достижении целей приобретает сплоченность коллектива, в котором каждый сотрудник вдохновлен общей идеей успешного развития Банка, его совершенствования и благополучия.

НОВЫЕ УСЛУГИ

Кредит на ремонт

Ремонт в своей квартире теперь можно сделать, воспользовавшись банковским кредитом. С ноября НМБ начал выдавать новый вид кредита – на ремонт жилых помещений.

Высокая востребованность этого продукта очевидна: качественный ремонт жилых помещений – дело дорогостоящее. Стоит учесть, что в последние годы горожане активно приобретают недвижимость, в том числе и по предлагаемым Банком ипотечным схемам, и зачастую ремонт купленной квартиры обходится немногим дешевле самой покупки. Целевой кредит на ремонт жилых помещений НМБ предоставляет в рамках совместной программы с Новосибирским областным агентством ипотечного жилищного кредитования. Среди преимуществ нового продукта – более длительные сроки и более низкая, в сравнении с потребительским кредитом, ставка, отсутствие поручителей.

Кредит предоставляется физическим лицам со стабильным доходом под

заклад имеющегося недвижимого имущества на срок до 10 лет. Сумма кредита составляет от 10 до 50% закладываемого жилого помещения, процентная ставка – от 15,5 % до 17 % годовых.

Акция «500 за 250»

С 1 ноября 2006 г. Новосибирский Муниципальный банк предоставляет клиентам возможность стать участниками акции «500 за 250», которая проводится в рамках проекта «12 лет – 12 акций» и продлится до конца месяца.

По ее условиям все клиенты, решившие подключиться к системе удаленного доступа «Интернет-Банк» в течение ноября, смогут воспользоваться этой услугой со скидкой 50%. Участников акции ждет также розыгрыш подарочных сертификатов номиналом 500 руб. от сети магазинов «Эльдорадо».

Акция «500 за 250» уже знакома новосибирцам. Она стала первой из 12-ти акций, запланированных в честь дня рождения Банка и рассчитанных на весь 2006 г. А впереди еще декабрьские предновогодние сюрпризы.

АКЦИЯ

С 17 ноября каждый клиент Банка, осуществивший перевод в российских рублях или иностранной валюте по системе «ЮНИСТРИМ», станет обладателем подарков:

- при сумме перевода до 15 000 руб. (либо эквивалент этой суммы в долларах США или ЕВРО по курсу Новосибирского Муниципального банка) – ручка и пакет;
- при сумме перевода от 15 001 руб. (либо эквивалент этой суммы в долларах США или ЕВРО по курсу Новосибирского Муниципального банка) – футболка и пакет.

Переводы по системам ускоренных денежных переводов являются одной из наиболее востребованных клиентами Банка услуг. Совместная акция с системой «ЮНИСТРИМ» позволит сделать эту услугу еще более популярной среди горожан.

Осуществлять денежные переводы по системе «ЮНИСТРИМ» новосибирцы, обслуживаемые в Муниципальном банке, получили возможность с октября 2006 г.

НАЙТИ СЕБЯ В СТРАХОВАНИИ



Елена ГОЛЕЩИХИНА, страховая представительница ОАО СФ «СТИФ», входит в пятерку лучших менеджеров холдинга.

Елена Ивановна 23 года проработала бухгалтером. Когда началась «перестройка», многим ее коллегам, друзьям и знакомым пришлось пересматривать взгляд на жизнь, на профессию. Однако если кого-то и испугали изменения в государстве, и связанные с этим проблемы, то только не нашу героиню:

— Знаете, у американцев считается нормальным иметь несколько профессий, тем самым, обеспечивая себе так называемую «непотопляемость». У меня за плечами не только специальность бухгалтера. Я — профессиональный портной. А последние пять лет я работаю страховым представителем.

В СФ «СТИФ» я пришла, когда проходила обучение в центре «Сфера». Там я познакомилась с замечательной женщиной, преподавателем «Страхового дела», профессионалом высокого класса Екатериной Валентиновной Халиловой, за которой хотелось идти, хотелось достичь ее уровня. И вот уже несколько лет я занимаюсь своим лю-

бимым делом, в котором есть все, что мне интересно — финансы, сфера услуг и общение.

Мой первый заработок составил 100 руб., потом 300, затем 11 тысяч. Но с тех пор ниже последней планки я не спускалась. Более того, как-то Екатерина Халилова спросила: «А что это мы «буксуем»? Мы можем спокойно зарабатывать 25 тысяч!» Я подумала и правда, разве мне это слабо?

Я поняла, что успех приходит к тому, кто к нему стремится. Чтобы чего-то достичь, нужно постоянно развиваться. Мне очень понравилась книга И. Рыбкина «Завтра может быть поздно». В ней была такая мысль, что российским страховщикам нужно быстрее занять рынки, пока с запада не пришли иностранные «акулы» страхования. Но это не единственная причина. Страхование — это помощь в случае наступления страхового события. Потому что когда случается беда, человек к этому не подготовлен. Как правило, финансовой «подушки безопасности» нет ни у кого. А страховка помогает решить эти проблемы.

В работе я часто привожу примеры, как складывается ситуация, если есть страховой полис и если он отсутствует. Если человек думает о своем будущем, он принимает меры, чтобы обезопасить себя в каких-то ситуациях. А когда нет страховки, человек

остается один на один со своей бедой, помощи ждать неоткуда. Конечно, иногда можно обратиться к друзьям, родственникам. Но как можно жить, рассчитывая на чужие финансы? Не лучше ли самому позаботиться о будущем? Еще пример: ко мне обратился мужчина, который строит загородный дом. Я провела расчеты по стоимости услуги, рассказала, какие документы он должен предоставить и какая подготовительная работа будет сделана. В итоге, плата за страховые услуги — 4800 руб. при стоимости дома 600 тыс. руб. Разве это соизмеримо? Когда удастся склонить человека к позитивному восприятию страхования, ты чувствуешь себя богом.

Кстати, после того, как я «перекроила» сознание одного из клиентов, он привел ко мне еще 800 человек.

Приятно отметить, что Елене Голещихиной в этой жизни удается многое: интересная работа, в которой она достигла высокого уровня и заслужила множество наград, мастер-классы по продуктам добровольного медицинского страхования — «Паспорт здоровья» мужчины, женщины, ребенка и «SOS+» для новых агентов, и прекрасная семья — двое детей и поддерживающий во всех начинаниях муж, который был первым застрахованным клиентом нашей героини.

••• О. Гладкая

РОМАН ВЛАСОВ: МЕЧТЫ И ТРУДНОСТИ ЧЕМПИОНОВ

— В свои 16 лет ты имеешь огромное количество наград. Существует ли какая-то формула успеха?

— Особого секрета, конечно, нет, но главное, естественно, — тренировки, тренировки и еще раз тренировки. Ну и, мне кажется, в любом виде спорта необходимо такое качество, как воля к победе. Характер нужно воспитать: заставлять делать то, что на первый взгляд невозможно, вытащить из себя «не могу» и преодолеть трудности. Для греко-римской борьбы важны как скорость приемов, так и их отработанность, а также — свои стопроцентные приемы, некие «козыри», без которых борец никогда не станет чемпионом. Также нельзя забывать про правильное питание и обильный сон. Что касается тренировок, занимаюсь я два раза в день в течение всей недели — до и после занятий в школе. Учитывая то, что в этом году я оканчиваю 11 класс, график получается довольно напряженным.

— Как тебе удается совмещать спорт и школу?

— Учусь я в школе олимпийского резерва, там к поездкам относятся

проще, понимают, что сейчас главное для нас — спорт. Утренняя тренировка проходит во время первой пары занятий. Пропущенный утром материал приходится изучать самостоятельно, а после основных уроков — сдавать его преподавателю. Стараюсь не отставать по учебе, ведь летом я планирую поступить на юридический факультет аграрного университета.

— Твоя победа на таком крупном турнире, как чемпионат Европы, — гордость для всей страны. А какой поединок запомнился тебе больше всего?

— Как ни странно, но это не европейское золото. Помню, в начале 2005 г. проходил чемпионат России. В это время у меня была серьезная травма руки, из-за которой на соревнования по своему году я не попал и пришлось выступать в старшей категории. Несмотря на жуткую боль, я сумел собраться и дойти до финала. В итоге — второе место. Пожалуй, это серебро дороже многого золота в моей коллекции.

— Рома, а о чем ты мечтаешь?

— Конечно, о спорте! Хочу взять золото на олимпийских играх в ближайшие десять лет. Да, ни много ни мало! Но, знаете, есть мечта жизни, а есть цели для осуществления этой мечты. Такой ближайшей целью является победа в чемпионате мира среди молодежи следующим летом. В феврале будут проходить чемпионат Сибирского федерального округа, потом — Россия, Европа, а уж потом — чемпионат мира. Сейчас я усиленно тренируюсь, чтобы стать победителем на этих соревнованиях. Только в случае безоговорочного мирового первенства я смогу стать олимпийским чемпионом. А я этого очень хочу!

— Мы верим в твою победу и желаем удачи!

— Спасибо. Я буду стараться.

••• О. Клинт



ЭНЕРГИЯ РОСТА



Вера ГЛАДЫШЕВА – заместитель генерального директора «Первой лизинговой компании», отвечает на вопросы **НА**.

– Вера Павловна, лизинг в России стал формироваться в 90-е годы. Какой жизненный багаж был накоплен Вами к этому времени?

– Я закончила Ленинградский политехнический институт как инженер-физик. Занималась программированием, сначала – сложными математическими расчетами, затем – формированием и обслуживанием баз данных для различных целей. В 1995 г. я пришла работать администратором баз данных складского и бухгалтерского учета в «Сибирский Фермерский Лизинговый центр». Номенклатура товаров была очень широкой, вручную вести учет было невозможно. Вот я и занялась внедрением новых на тот момент учетных технологий для бухгалтерии.

– А как пришли в «Первую лизинговую компанию»? Что было самым сложным в начале Вашей работы?

– Особенно заметное оживление в сфере лизинга началось после дефолта 1998 г., когда Россия присоединилась к международной конвенции УНИДРУА, а затем был принят Закон «О лизинге». Тогда и начались создаваться первые лизинговые компании в Москве и Санкт-Петербурге. Новосибирск же «дозрел» до этой формы инвестиций только в 2000 г. Тогда и возникла идея создания ЗАО «Первая лизинговая компания», и ее руководителем стал Н. А. Подсосов, имевший опыт в этой сфере бизнеса и необходимую квалификацию. Он собрал команду из специалистов «Сибфермилизинга» и в 2001 г. мы втроем – Николай Алексеевич, я и Ирина Владимировна Меновщикова – пришли работать.

– Вера Павловна, что оказалось самым интересным в этой работе для Вас?

– Мне всегда интересны задачи, с которыми приходят клиенты, их идеи представляются важными и актуальными. Я редко говорю «нет» клиенту, всегда – «давайте подумаем, что можно сделать».

Очень интересно участвовать в запуске нового оборудования, способствовать освоению новых технологий, видеть реальное развитие и рост бизнеса. Надо заметить, что этот путь отнюдь не усыпан розами, но когда трудности удается преодолеть, испытываешь чувство гордости от сопричастности этому успеху.

– Все сделки прорабатывались впервые, как формировалось понимание механизмов их реализации?

– Под каждый новый проект мы решаем много локальных задач, характерных только для этого предприятия, для его конкретных целей. Так что алгоритмы каждый раз разные.

– В чем особенности лизинговых сделок?

– Финансовый лизинг является одним из наиболее сложных и интересных видов финансовых операций, поскольку объединяет большое количество взаимообусловленных договоров и позволяет использовать различные комбинации при разработке инвестиционных проектов.

– Какими профессиональными качествами и чертами характера должен обладать успешный специалист?

– Признанные специалисты утверждают, что во всем мире лизинг делают люди с фантазией. Спектр знаний требуется весьма широкий – это и законодательство, и налогообложение, и понимание технологий, способность оценить риски, возможность выработки условий предоставления гарантий, умение убеждать и договариваться, настаивать на своем в критической ситуации. Надеюсь, что энергия развития, которую несут в себе наши специалисты, способствует профессиональному успеху и развитию общества в целом.

БОЛЬШЕ ЧЕМ КЛИЕНТ

Завершен первый договор лизинга недвижимости, заключенный ЗАО «ПЛК» в 2003 г. с известной компанией «Бухгалтер» – крупнейшим поставщиком канцелярских товаров. В собственность компании передано здание офисно-производственного назначения. При том что объем лизинговых платежей был соизмерим с размером арендной платы, рыночная стоимость объекта росла.

Параллельно было заключено еще несколько договоров лизинга с этой ком-

панией на поставку полиграфического оборудования, что позволило предприятию увеличить ассортимент и улучшить качество выпускаемой продукции.

За время сотрудничества компания «Бухгалтер» стала настоящим партнером, а это больше, чем просто клиент. С уверенностью мы говорим о плодотворном взаимовыгодном сотрудничестве, которое дало возможность в достаточно короткие сроки добиться таких серьезных результатов.

ЛИЗИНГОВАЯ СДЕЛКА – ГРАНИ ВЫГОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

ЗАО «Первая лизинговая компания» приглашает на семинар: «Лизинговая сделка – грани выгодного сотрудничества», который состоится 30 ноября 2006 г. с 10:00 до 15:00 в конференц-зале гостиницы «River Park» (бывшая гостиница «Обь»).

Семинар проводится при поддержке Новосибирской торгово-промышленной палаты и МАРП.

На семинаре будут освещены следующие темы:

- Тенденции развития лизинга в России.
- Лизинговая сделка: нацеленность на долгосрочное взаимовыгодное сотрудничество.
- Бухгалтерский учет и налогообложение лизинговых операций.
- Правовые аспекты лизинговых операций. Особенности лизинга недвижимости.
- Кредитование лизинговых операций: практическое взаимодействие банка и лизинговой компании.
- Проблемы подготовки инвестиционных проектов при финансировании и использовании лизинговых схем.
- Страхование как эффективный механизм снижения рисков при лизинге.
- Лизинг как метод увеличения объема продаж.
- Опыт использования лизинговых схем для развития бизнеса.

С докладами от ЗАО «Первая лизинговая компания» выступят: Подсосов Н. А. – генеральный директор, Гладышева В. П. – заместитель генерального директора, Еприкова Т. Ю. – главный бухгалтер, Манойло Д. Л. – юристконсульт.

Приглашенные докладчики: Батяев Г. Ю. – начальник Управления корпоративного бизнеса ОАО Новосибирский Муниципальный банк, Мамонова Е. В. – второй вице-президент «Инвестиционная группа Мамонов», к.э.н., Матосова Т. П. – начальник отдела страхования юридических лиц ОАО Страховая фирма «Стиф», а также поставщики и производители из различных отраслей, сотрудничающие с ЗАО «Первая лизинговая компания».

Участие в семинаре бесплатное. Заявки на участие по тел. (383) 227-65-54, 227-66-21.

E-mail: leasing@telefun.ru.

НОВЫЙ ГОД В СФЕРЕ ЖКХ (ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО СМ. В «НА» №3)

Увеличение размера коммунальных платежей

Мы уже писали, что новый 2007 год принесет собственникам жилья в многоквартирных домах привычное для всех повышение размера платежей за коммунальные услуги.

В сфере коммунальных платежей будет два новшества. Первое касается учреждения, которое теперь определяет и утверждает предельные тарифы и ставки на услуги организаций коммунального комплекса, размер оплаты гражданами услуг за жилое помеще-

ние и коммунальных услуг. Эту задачу выполняет Федеральная служба по тарифам России (ФСТ) в соответствии с ФЗ № 210-ФЗ «Об основах регулирования тарифов организаций коммунального комплекса» (в ред. изменения от 26.12.2005 г. № 184-ФЗ).

В рамках исполнения этого закона, ФСТ издала приказ № 179 – э/1 от 11.08.2006 г., в котором определила на 2007 г. для всех субъектов РФ предельные индексы увеличения тарифов на услуги организаций коммунального комплекса и размеров оплаты населением за жилое поме-

щение и коммунальные услуги относительно уровня 2006 г.

В соответствии с этим приказом, тарифы на услуги организаций коммунального комплекса, размер оплаты гражданами услуг за жилое помещение и коммунальные услуги, тарифы на тепловую энергию, за исключением производимой электростанциями, осуществляющими производство тепловой энергии в режиме комбинированной выработки в 2007 г., не должны превысить 115 % относительно их уровня в 2006 г.

••• Е. Смирнов, В. Кирикович

СЕМИНАРЫ

Москва

Международная Ассамблея столиц и крупных городов, в состав которой входит и Новосибирск, уделяет внимание устойчивому развитию российской экономики.

Участие бизнес группы «NORD-АЗИЯ» в качестве эксперта в мероприятиях, проводимых Ассамблеей, носит взаимовыгодный характер. В частности, на состоявшейся в ноябре IV Международном симпозиуме «Энергетика крупного города», в рамках третьей международной специализированной выставки «WASMA-2006» в Сокольниках (на фото) были представлены проекты, проводимые департаментами ЖКХ, налогового юридического консалтинга «АРКО-аудит», в ходе обсуждения с посетителями выставки рождаются новые проекты.

••• Т. Костина

Куйбышев

Выездной семинар-совещание по вопросам начала отопительного сезона, ввода строящегося жилья и реализации положений Жилищного кодекса с участием специалистов аудиторской компании прошел 10 ноября в г. Куйбышеве Новосибирской области.

На мероприятии присутствовали представители районных администраций, руководители организаций ЖКК 15 муниципальных образований Новосибирской области и гости из других субъектов РФ. Например, вологодчане представили доклад о своем Центре муниципальных информационных ресурсов и технологий. О преимуществах пластинчатых теплообменников для ЖКХ рассказали представители компании «РИДАН».

Выступили перед слушателями и наши специалисты -- Т. И. Андреева (ЗАО «АРКО-аудит») и Е. А. Смирнов (ЗАО «АРКО-консалтинг»). Их доклады,



освещающие проблемы формирования регулирующих органов при муниципальных образованиях, а также результаты аудита и анализа финансового состояния, обеспечения оборотными средствами организаций ЖКК, результаты экспертизы производственных программ и нормативов потребления коммунальных ресурсов зоны Сибири и Дальнего Востока в 2003-2006 гг. вызвали огромный интерес у присутствующих. Пристальное внимание было также уделено проведению обязательного аудита и ведению бухгалтерского учета методом двойной записи для всех организаций ЖКХ, оказывающих услуги по регулируемым или контролируемым собственниками ценам (тарифам), а также созданию унифицированных автоматизированных программ для управления ЖКК.

– Это выездное мероприятие оказалось очень полезным как для слушателей, так и для нас – его участников, – рассказала Тамара Ивановна АНДРЕЕВА. – Большинство присутствовавших высказали желание провести учебный семинар по вопросам налогового планирования и организации бухгалтерского учета в ТСЖ и управляющих компаниях, а мы, в свою очередь, наладили положительные контакты для сотрудничества в области реформирования ЖКК Новосибирской области.

НОВЫЙ САЙТ



После реконструкции, по адресу www.arkoaudit.com открылся сайт аудиторской компании. На нем представлена история ЗАО «АРКО-аудит», руководство компании, клиенты, партнеры.

С помощью этого электронного информационного источника вы можете ознакомиться с новостями компании, узнать о деятельности всех четырех департаментов – аудиторских проверок, общего консалтинга и налогового планирования, анализа и инвестиций, экспертизы тарифов организаций ЖКХ.

– Сайт для компании «АРКО-аудит» был создан в 2003 г., как страница на интернет-портале Sibinfo.net, – рассказала коммерческий директор Кристина УКОЛОВА. – Но жизнь не стоит на месте, поэтому и возникла необходимость преобразовать сайт в соответствии с требованиями и интересами аудиторской компании. Разработчиком новой версии сайта выступила дизайн-студия «Амител» (г. Барнаул), входящая в состав крупного холдинга «Сибма» – интересного и постоянного клиента для «АРКО-аудит».

«Амител» создал для нас интересный, на наш взгляд, контент сайта для размещения динамичной, актуальной и практической информации. Дизайнеры внесли предложение об открытии «корпоративного уголка», раздела «Консультации» – т.е. они заложили все предпосылки для того, чтобы в скором времени сайт ЗАО «АРКО-аудит» стал современным и многофункциональным.

Что же касается обслуживания сайта, то им занимаются молодые прогрессивные дизайнеры из компании «Идея плюс» (г. Кемерово), которые завоевывают клиентов и на новосибирском рынке.

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ (ПРОДОЛЖЕНИЕ. НАЧАЛО СМ. НА С. 3)

муниципальными образованиями для обеспечения и модернизации коммунальной инфраструктуры в целях жилищного строительства – прим. авт.), занимающихся высококачественным домостроением. Отметим чиновники и тот факт, что почти все сданное новое жилье уже имеет форму управления жилым домом, примерами которых выступают Управляющая компания ЖЭК «Тихвинская» и ТСЖ «Тихвинский-1», а, значит, повышается привлекательность для будущих жильцов новостроек.

Законодательная власть.

Вопросы строительства жилищно-коммунального комплекса обсуждали за круглым столом и в Новосибирском областном Совете депутатов.



В частности, его участники – члены комитета по строительству представили журналистам проект инвестицион-

ной программы «Развитие системы водоснабжения и водоотведения на 2007–2011 г.», а также затронули проблемы, связанные с неудовлетворительным состоянием областной геодезической сети.

Депутаты критиковали разработанный МУП «Горводоканал» проект, считая, что его реализация на таких условиях вызовет рост цен на строительство жилья и объектов социальной сферы. Участники дискуссии не ограничились критикой и представили свое видение этого проекта.

Депутаты обсудили актуальную тему – наблевшую как для геодезистов, так и для застройщиков и всего населения Новосибирской области. Дело в том, что наша геодезическая сеть, которой больше 80 лет, в настоящее время находится в весьма плачевном состоянии. Она разрознена, утрачены многие пункты. Увы, но эта сложная система не соответствует современным требованиям. Безопасность строительства новых домов не может быть обеспечена без ее изучения и реконструкции.

– Я поддерживаю предложение о подготовке областной целевой программы для получения средств из федерального бюджета на сохранение и развитие геодезической сети на территории НСО, – заявил Владимир ЛИТВИНОВ. – В практике ЗАО СССР

мы уже сталкивались с тем, что нам не к чему привязать свои инженерно-геодезические сети. Приходится за свой счет покупать оборудование, чтобы осуществлять четкий мониторинг за осадками, подвижками пород, а потом уже и за состоянием фасадов, креном и т.д. Ведь от этого зависит качество строительства, а в конечном итоге – и безопасность жителей наших домов.

В Государственной думе

31 октября Владимир Литвинов принял участие в заседании Государственной Думы, посвященном ходу реализации жилищной программы в России. Свое мнение по этим вопросам он высказал в общероссийской телепередаче «Парламентский час».

Он положительно отзвался об опыте ипотечного кредитования при покупке жилья, высоко оценил емкость этого рынка. В частности, по его мнению, при вводимых объемах 1 млн. кв. м в 2006 г., Новосибирск нуждается в пятикратном увеличении темпов жилищного строительства. Есть и потребность, и желание новосибирцев покупать, необходимы качественные предложения строительных компаний и развитые ипотечные схемы. «Без сомнения, – отметил он, – ипотека будет выступать главным рычагом обеспечения граждан доступным жильем».

ОПЫТ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА – В КАЛИФОРНИИ!

В конце октября – начале ноября начальник планово-экономического отдела компании СИБСЕРВИССТРОЙРЕКОНСТРУКЦИЯ Оксана Лучникова в рамках Программы эффективного производства (ПЭП), организованной Центром гражданских инициатив, побывала в Сан-Франциско. В этом калифорнийском мегаполисе Оксана вместе с 14 российскими коллегами две недели изучала особенности организации и финансового управления бизнеса в США. Так как ПЭП – программа образовательная, вниманию участников было представлено множество интересных докладов, таких как «Роль финансовых менеджеров в США», «Требования к поэтапной отчетности», «Управление финансами и регулирование денежных операций», «Профессиональные ассоциации и лоббирование», «Бюджетирование и процесс планирования», «Банкротство», «Коррупция и ее влияние на ведение бизнеса, деловая этика» и другие. Интересно, что все тренинги проходили «с погружением в процесс» на крупных производственных предприятиях, в бухгалтерских и кон-

салтинговых компаниях, банках, исследовательских центрах и Университете Сан-Франциско. Наша делегация также встретила с членами Ротари клуба и владельцем местной сети ресторанов МакДональдс. Кстати, завершением любого учебного дня было подведение итогов.



– Мне было очень интересно узнать об особенностях финансового менеджмента в США, – делится впечатлениями Оксана ЛУЧНИКОВА. – Например, я была очень удивлена, узнав, что там можно зарегистриро-

вать фирму, сделав один телефонный звонок. Т.е. для регистрации компании даже документы не требуются. 10 минут – и фирма существует де юре. Интересен и тот факт, что отчетность у американских фирм «не подогнана» ни под какие временные рамки, в то время как в России бухгалтеры готовят месячные, квартальные, полугодовые, девятимесячные и годовые отчеты. А еще меня поразили детально разработанные базы данных, облегчающие рабочий процесс и большое количество специалистов в одном отделе (до 400 человек), каждый из которых занимается только одним направлением.

К слову сказать, не все время Оксана и ее коллеги посвятили профессиональным вопросам – они посетили долину виноделов, тюрьму-музей Алькатрас, парк и мост «Golden Gate» и другие достопримечательности города.

– Поездка оказалась очень интересной, – говорит Оксана. – Конечно, пока преобладают эмоции, трудно говорить о ее полезности на конкретных примерах. Однако я уверена, что смогу применить на практике многие знания, полученные в ходе обучения в США.

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Наш центр называется «Новые медицинские технологии» неслучайно. Самые передовые медицинские технологии внедряются именно здесь. Мы продолжаем знакомить вас с новыми методиками в медицине.

О том, какие новые методики помощи горожанам внедряет центр в области репродуктивного здоровья на селе, о внутриматочной искусственной инсеминации рассказывает врач высшей категории, гинеколог-эндокринолог нашего медцентра Лариса ШМАКОВА:

– На днях в у нас появилась довольно редкая в Новосибирске услуга. Внутриматочная искусственная инсеминация – это введение спермы с помощью специального катетера в полость матки, – рассказывает Лариса Афанасьевна. – Женщине вводят предварительно подготовленную сперму мужа. Такие процедуры проводят 2–3 раза в течение одного менструального цикла и 3–6 месяцев. Эффективность этой процедуры 20–40%. Искусственная инсеминация спермой супруга применяется при гипостадии уретры, импотенции, отсутствии эякуляции, при олигоспермии с сохранением нор-

мальной подвижности сперматозоидов и отсутствием их морфологических изменений, при вагинизме.

Кроме того, у женщин показаниями для этой процедуры являются анатомо-функциональные, иммунологические и воспалительные изменения шейки матки, при которых возникают так называемый цервикальный антагонизм.

Что же касается длительности процедуры, то и забор спермы, и обогащение ее в специальной центрифуге и введение ее в матку женщины происходит в один день.

Стоимость внутриматочной искусственной инсеминации – 1500 руб.

КОНСУЛЬТАЦИИ

Для малышей

В Центре проводятся бесплатные консультации по лечебной гимнастике для детей первого года жизни с неврологическими и ортопедическими заболеваниями, такими как:

- перинатальная энцефалопатия;
- детский церебральный паралич;
- врожденная кривошея;
- врожденная косолапость;
- дисплазия тазобедренных суставов.

Консультативный прием ведет специалист по массажу, врач высшей квалификационной категории О. В. Коковина.



В ЛОР-кабинете

Недавно наш медицинский центр приобрел новое оборудование для ЛОР-кабинета, благодаря чему в «НМТ» расширился перечень услуг, которые позволяют диагностировать ряд ЛОР-заболеваний на ранних стадиях.

Теперь вы можете сделать:

- отоскопию с проведением пневматической пробы на оборудовании производства Германии (стоимость услуги – 30 руб.);
- камертонные пробы (60 руб.);
- «Продувание ушей по Политцеру» (50 руб.).

У хирурга-онколога

- консультация (стоимость первичной – 400 руб., повторной – 310 руб.);
 - биопсия щитовидной железы с ультразвуковым контролем.
- Прием ведет врач высшей категории, хирург-онколог Н. Н. Выборнова.

Диагностика

- диагностика грибковых поражений

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ

кожи с использованием люминисцентного излучателя (лампа Вуда);

- определение колебаний сахара крови (двукратное определение уровня сахара крови);
- сахарная кривая (нагрузка глюкозой и пятикратное определение уровня сахара);
- глюкозо-нагрузочный тест (двукратно).

Приемы специалистов

- Онколог-маммолог Н.П. Кузнецова теперь принимает и по субботам с 12:00 до 15:00.
- Эндокринолог И.А. Кривошеева ведет прием и по вторникам с 18:00 до 20:00.
- По субботам в Центре работает детский невролог – Н. А. Качаева, врач высшей квалификационной категории, стаж 20 лет. Стоимость первичного приема – 350 руб., повторного – 300 руб.

Для сотрудников бизнес-группы в медцентре действует скидка 5%.

«ТЕЛЕФАН» РЕКОМЕНДУЕТ: WEBSTREAM

В новом 2007 г. на территории Новосибирской области вводится поминутная оплата услуг телефонной связи. Для тех, кто привык пользоваться доступом в Интернет по коммутированным линиям, это означает, что помимо платы за время, проведенное в Сети, им придется выкладывать денюжки еще и за занятую телефонную линию. Если конечно, поставщик услуг телефонной связи в нашем регионе и интернет-провайдеры не договорятся между собой.

Тем не менее, выход есть. И не один. Во-первых, можно подключиться к Интернету по оптоволоконной линии, но это только в том случае, если ваш дом находится в зоне обслуживания провайдера. В качестве второго ва-

рианта можно предложить Webstream – менее высокоскоростной, надежный и недорогой доступ в Сеть. Единственное условие для подключения по этой технологии – наличие нормального, не устаревшего телефонного кабеля, от которого и будет зависеть качество связи. Тем не менее, за недолгое время существования Webstream, нарекания от пользователей получает не качество связи, а сервис: многие жалуются на скорость реакции оператора на проблемы абонента. К преимуществам же можно отнести всегда свободный телефон во время работы в Сети и возможность пользоваться медиа-сервисами. Не так давно у пользователей Webstream появился

доступ к бесплатным файловым ресурсам «Электронного города», а также льготный трафик для «походов» на этот сервер и на www.ngs.ru.

Недавно Webstream был опробован в ЗАО «ТЕЛЕФАН».

– В качестве теста мы скачали файл размером около 50 мегабайт. И можем сказать, что скорость закачки примерно в 10 раз выше, чем у dial-up, – поделился впечатлениями директор ЗАО «ТЕЛЕФАН» Александр ГРОМОВ. – Такая скорость вполне устроит так называемого домашнего пользователя. Так что мы можем рекомендовать этот вид доступа в Сеть для использования в домашних условиях.

<http://www.wstream.ru/nsk/>.

22 декабря, пятница, с 18:00 и до ночи
– клуб «Отдых» принимает
бизнес-группу «НОРДАЗИЯ»



ПОДРОБНОСТИ

В шоу-программе:
 Кабаре под куполом,
 Театр экстравагантных пародий,
 Снежное лазерное шоу,
 любимые песни, танцы, конкурсы,
 Путешествие с Дедом Морозом
 и Снегурочкой!

Все в стилях латиноамериканском и китайском,
цыганском, русском и итальянском!
Мы путешествуем – земля кружится перед нами!

КОНКУРС!
 Приглашаем Вас принять участие в выборе
 победителей по итогам 2006 г. в номинациях:
 > Событие года для нашей компании,
 > Человек года в нашей компании,
 Призы победителям!
КОНКУРС ТОСТОВ!
 С 4 по 8 декабря мы проводим забочной конкурс на
 лучший новогодний тост! Пришлите нам Ваш
 тост, докажете, что это умение делать не
 только кавказские мужичины, и Вы получите приз!



- Действительно собираются все?
- К сожалению, в Новосибирске нет такого зала, который бы вместил всех 900 сотрудников, работающих в компаниях бизнес-группы. Самый большой зал в городе в клубе «Отдых» вмещает только 600 гостей.
- А можно ли пригласить свою «вторую половину»?
- Сообщите о своем желании члену Оргкомитета, по возможности он использует резерв.
- Сколько стоит билет?
- При затратах 2000 руб. на человека, сотрудники оплачивают 800 руб., остальные расходы бизнес-группа берет на себя. Для «второй половины» билет будет стоить 1600 руб.
- Где мы будем сидеть?
- В клубе «Отдых» два этажа, каждая фирма получит часть мест на первом этаже, и часть на втором. Все события на сцене и в зале будут транслироваться на два больших экрана.
- А покушать?
- Меню включает в себя холодные и горячие закуски, салаты, горячие блюда, фрукты и десерт. Мы надеемся, что спиртного будет достаточно.
- А как мне уехать? Ведь будет очень поздно!
- При покупке билета скажите члену Оргкомитета, в каком районе Вы живете, по итогам опроса будут заказаны несколько автобусов по наиболее востребованному направлению.

Ждем Вас!

Билеты можно приобрести в Оргкомитете, ответственные:
 НМБ – Каримова Анна Александровна,
 СТИФ – Мышко Сергей Валерьевич,
 ПЛК – Ващук Александр Иванович,
 «АРКО» – Уколова Кристина Талгатовна,
 СССР – Журанова Марина Степановна,
 НМТ – Соловьева Ирина Владимировна,
 ЗАО «НОРДАЗИЯ» – Рахманин Евгений Анатольевич,
 ЗАО «Телефан» – Громов Александр Матвеевич.

АНЕКДОТЫ

- А почему вы на конкурс анекдоты не присылаете?
- Так у нас все пошлые...

Компания СССР строит многоуровневую автостоянку. На следующий уровень можно будет попасть, перебив всех врагов на предыдущем.

Пусть все будет, как будет, потому что никогда так не было, чтоб никак не было.

ПРИШЕЛ ОДИН КЛИЕНТ...

Пришел один клиент – женщина приятной внешности «бальзаковского возраста», достаточно серьезна и деловита. Оставила все, что было необходимо. Напоследок был записан ее номер телефона, для того чтобы с ней связаться. Звали ее Галина Леонидовна. Работа в отделе шла полным ходом, пришло время для того, чтобы ей позвонить и решить кое-какие вопросы.

Звоним, спрашиваем: «Здравствуйте, а Галину Леонидовну...».

На другой стороне провода мужской голос: «Какую Галину Леонидовну? У нас нет таких!».

Мы продолжаем: «А это номер.....?».

Мужской голос задумчиво: «Да, – и продолжает вслух размышлять – Галину Леонидовну.... А-а-а!» – радостно восклицает он – «Галку что ли?!?». Слышно он кричит: «Галка, возьми трубку – тебя!».

... Е.Ю.Чеснова,
 экономист ОДО НМБ

28 НОЯБРЯ – ДЕНЬ РОЖДЕНИЯ ЗАО «НОРДАЗИЯ»

*Пусть говорят, мы маленького роста и нас заметить якобы не просто,
Но верим мы, что ЗАО неизбежно ведет к победам силой центробежной!*



С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ!

Последний осенний месяц порадовал нас не только непривычно теплой для сибирского ноября погодой, но и многочисленными праздниками, как государственными – День народного единства, День матери, так и профессиональными – День бухгалтера и День банковского работника. Поздравляем всех мам и всех бухгалтеров и банковских работников!

В ноябре были дни рождения у многих сотрудников бизнес-группы.

Юбилеи отпраздновали аудитор по общим вопросам ЗАО «АРКО-аудит» Зухра Зенькова, инженер-энергетик ЗАО СССР Эрнест Максимович Корниенко, специалист по страхованию СФ «СТИФ» Наталья Богомолова,

а также сотрудники ОАО Новосибирский Муниципальный банк Сергей Юрьевич Амосов (водитель), Юлия Ванеева (бухгалтер 1 категории отдела АУР), Сергей Владимирович Васильев (начальник управления розничного бизнеса), Евгения Извекова (старший кассир отдела РКО), Дмитрий Михайлович Кириллов (заместитель руководителя службы безопасности материальных ценностей), Татьяна Крепс (бухгалтер-кассир по операциям в рублях и иностранной валюте отдела РКО), Ирина Нёшина (экономист отдела межбанковских операций), Наталья Хомченко (бухгалтер-кассир по операциям в рублях и иностранной валюте отдела РКО).

Радостное событие произошло и в жизни администратора ЗАО НПЦ «Новые медицинские технологии» Анны Долговой, которая родила очаровательную малышку и Галину Петровну Чернинскую, начальника Отдела АУР ОАО НМБ, которая стала бабушкой.

Мы поздравляем именинников ноября!

*Вас сегодня поздравляя,
Мы пожелать хотим вам от души –
Чтоб много лет
Еще прожить не уставая,
Чтоб эти годы были хороши.
Желаем мы больших удач,
Здоровья, молодости вечной,
Пусть все исполнятся мечты,
И счастье будет бесконечным!*

«NORDAZIA». Ежемесячное информационное издание бизнес-группы «NORDAZIA».

Учредитель издания: ЗАО «НОРДАЗИЯ»

Адрес издания: 630091, Новосибирск, Дзержинского, 12

Главный редактор:

Елена Горяева

тел.: (383) 201-14-90 (дпн. 304), e-mail: napr@telefun.ru.

Редакция:

Олеся Гладкая (ЗАО «НОРДАЗИЯ»).

тел.: (383) 201-14-90 (дпн. 304), e-mail: ol@telefun.ru.

Кристина Уколова (ЗАО «АРКО-аудит»).

тел.: (383) 220-17-03, e-mail: k.ukolova-arko@mail.ru.

Юлия Конобеева (ОАО СФ «СТИФ»).

тел.: (383) 344-60-09, e-mail: pr@stif.ru.

Ольга Винник (ЗАО СССР).

тел.: (383) 217-32-13, e-mail: market@sssr.biz.

Галина Коханова (ОАО НМБ).

тел.: (383) 217-23-23 (дпн. 120), e-mail: kohanova@nmb.ru.

Инна Ерохина (ЗАО «Первая лизинговая компания»).

тел.: (383) 227-65-54, e-mail: einna@lasing.telefun.ru.

Ирина Соловьева (ЗАО НПЦ «Новые медицинские технологии»).

тел.: (383) 221-71-58, e-mail: nmt@telefun.ru.

Дизайн, верстка: Кирилл Шадрин

e-mail: shadrin@newmail.ru.

Отпечатано в типографии «Дар», ул. Фрунзе, 4.

Тираж: 600 экз. Распространяется бесплатно.